

Potentialberatung NRW in der Corona-Zeit

Die Potentialberatung NRW ist eines der Instrumente, das bei der Bewältigung auch der aktuellen Herausforderungen unterstützen kann. Die Landesregierung NRW hat die [Potentialberatung NRW](#) für die Corona-Zeit entsprechend angepasst.

Ausgabe der Beratungsschecks

Die Beratungen durch die Beratungsstellen Potentialberatung NRW können derzeit telefonisch oder online durchgeführt werden. Das Unternehmen muss sich aber nach der telefonisch oder online durchgeführten Beratung kurz in die Beratungsstelle begeben, um das Beratungsprotokoll und die subventionserhebliche Erklärung zu unterschreiben. Die nächstgelegene Beratungsstelle finden Sie [hier](#).

Online-Beratung bei der betrieblichen Beratung

Die Beratung hat in der Regel im Unternehmen stattzufinden.

Als Ausnahme kann die Potentialberatung per Telefon oder Online-Plattformen (z. B. via Skype, Adobe Connect, etc.) durchgeführt werden. Die erforderlichen Unterlagen (wie z. B. unterschriebene Tagesprotokolle, die Liste der durchgeführten Beratungstage, der unterschriebene Handlungsplan, etc.) sind per Post vom Beratungsunternehmen an das beratene Unternehmen zu senden. Alternativ sind die Beratungstermine zu verschieben und können zu einem späteren Zeitpunkt nachgeholt werden. Der Beratungsscheck hat kein Verfallsdatum.

Wenn das Unternehmen eine Potentialberatung online durchführen möchte, müssen die einzelnen Beratungsschritte sorgfältig im Handlungsplan dokumentiert werden. Es wird empfohlen, Aufzeichnungen (beispielsweise Notizen, Anweisungen, Screenshots) so zu erstellen und in den Handlungsplan einzufügen, dass der Beratungsprozess bei der Prüfung des Antrags plausibel nachvollzogen werden kann.

Im Rahmen der nachgelagerten Antragstellung bei der jeweiligen zuständigen Bezirksregierung ist die Anwendung der Ausnahme als Abweichung im Antrag zu begründen.

Hinweis:

Unternehmen in wirtschaftlichen Schwierigkeiten können eine Förderung durch die [Potentialberatung NRW](#) erhalten.

(Stand 23.03.2020)